



結果を出せるやわらかセールスで コーチング業界に新風を吹き込む

山田 松尾社長はコーチングのお仕事をされているそうですね。そもそもコーチングと出会われた経緯というのは？

松尾 私は家族仲があまり良くない時期があり、そのせいか若い頃は、コミュニケーションや自分そのものに自信が持てませんでした。ただ、そうした背景から心理学に興味を抱くようになって。そして前職で看護師として働くうちに人の生死に直面する機会が増え、心や人生観に迫る仕事に就きたいと強く思うようになりました。その中で出会ったのがコーチングです。それから、コーチングを通じて自分に自信を持てるようになったこともあり、自然と家族にもいい変化が生じて、今では家族仲も良好になりました。

山田 自らコーチングの力を実感されてきたんですね。元は副業として始められ、その後独立されたと伺いました。現在の事業についても詳しく教えてください。

松尾 主にコーチ向けの個人セッションや講演会、コンサルティングを行っています。特に注力しているのが、セールスが苦手なコーチのための「やわらかセールス コーチ養成講座」。「やわらかセールス」で、コーチが無理なく自然に、お客様に感謝されながらもご契約に繋げるためのサポートをしています。コーチの皆様には、脳科学や心理学をベースにセルフコーチング技術も同時に学んで頂き、コーチングで月収100万円の成果を目指してもらおうというコンセプトです。

株式会社 マネージャー&スピリット
一般社団法人
やわらかセールスコーチ協会

〒107-0062
東京都港区南青山 2-2-15 ウィン青山 942
URL <http://manager-spirit.com/>

Company data

代表取締役 松尾 可奈

看護師を務めながら、副業でコーチングセッションを開始。着実に業績を伸ばし、2014年に副業1年目で独立を果たす。2016年4月に(株)マネージャー&スピリットを設立し、本業化。セールスに悩む人々に向け、具体的な数字目標の達成をサポートしている。同年8月には、(一社)やわらかセールスコーチ協会を設立した。



山田 実際、結果が出せずに悩まれているコーチの方って多いのでしょうか。

松尾 そうですね。現状、コーチングで独立して成功されている方はまだ少ないんです。そうした中、私は看護師をしながらの副業1年目で、セッション参加者の7人中5人に1ヶ月で売り上げ100万円を達成させ、自身も月収223万円、年収1000万円に到達し独立しました。さらに独立後は、1年目で年商2038万円、2年目のはじめの半年で年商5000万円を達成することができました。この好業績を実現できた“やわらかセールス”の技術をお伝えすることで、皆様がきちんと結果を出せるコーチとなれるよう、サポートさせて頂いています。

山田 松尾社長のような見本となる方が身近にいるというのは、コーチの皆さんにとって心強いですよね。

松尾 ありがとうございます。ただ、私自身もさらに成長していかなければいけないと思っています。そこで、今は業界のベテランの方にご協力頂いて、5年後、10年後を見据えたビジネスを構築している最中なんです。多くの人をいい意味で巻き込み、自分のビジョンややりたいことと掛け合わせながら、今以上に大きく、時代に対応したビジネスモデルをつくり出したいですね。そうすることで、これからも多くのコーチの方の背中を後押しし続けていきたいです。



Guest Comment 山田 まりや (タレント)

業界の大御所に協力を仰ぎ、新しいビジネスモデルを生み出そうとしている松尾社長。「原理原則に従った上で差別化を図る」という考えはまさに温故知新で、私も業界は違えどとても共感できました。ぜひ、たくさんの方を巻き込みながら素晴らしいモデルを築き、いい見本を示し続けてくださいね。



▲ 松尾社長によるセミナーの様子